



Messen und Ausstellungen sind für Unternehmen eine teure Investition. Solchen Investitionen stehen oft hohe Verkaufserwartungen entgegen.

Damit Sie diese erreichen, ist eine professionelle Vorbereitung der aktiven Personen an der Kundenfront von grösster Wichtigkeit.

Verkaufs-Training

Erfolgreich verkaufen an Messen und Ausstellungen

Möchten Sie eine erfolgreiche Messe- oder Ausstellungs-beteiligung?





Wir stellen uns hohen
Qualitätsanforderungen
erfolgreicher
Erwachsenenbildung



Gerne führen wir für Sie ein
massgeschneidertes Training
in Ihrem Unternehmen durch.
Wir freuen uns auf Ihre
Kontaktaufnahme!

FRITSCHI Training-Coaching GmbH
Emanuel Fritschi
Chlätterstrasse 6
8454 Dorf
Tel.: +41 (0)52 317 01 17
Fax +41 (0)52 317 01 32
emanuel.fritschi@training-coaching.ch



Lernziele

- Sie begeistern treue und zukünftige Kunden mit der Präsentation des Unternehmens am Stand.
- Sie legen die Basis zur Erreichung der gesteckten Ziele und wandeln diese in erfolgreiche Resultate um!



Trainingsinhalte

- Ergebnisse planen, meine Ziele, unsere Ziele
- Für den ersten Eindruck gibt es keine zweite Chance
- Die Spreu vom Weizen trennen...
- Das Gespräch steuern – Fragetechnik, zwischen die Zeilen hören
- Den Besucher begeistern – erlebnisreich, eigenständig und authentisch präsentieren
- Das Gespräch in erfolgreiche Resultate umwandeln



Dauer

Je nach Bedürfnis ½ bis 2 Tage



Kursbestätigung

Die Teilnehmenden erhalten eine Weiterbildungsbestätigung



Kursleitung

Der Kurs wird von Emanuel Fritschi Trainer und Coach mit grosser und erfolgreicher Praxiserfahrung durchgeführt.



Preis

CHF 3'200.-/Tag pauschal bis max. 14 Personen inkl. Vor- und Nachbearbeitung



Anmeldung / Termine / Ort / AGB

Nach gemeinsamer Vereinbarung